



Präsentieren, Visualisieren & Diskutieren:
Erfolgreich Verkaufen

Heinrich Roth Unternehmensberatung



Consulting ■ Training ■ Coaching

Schwerpunkte & Zielgruppe

■ Schwerpunkte:

- Visualisierung – warum so wichtig?
- Aufbau und Spannungsbogen einer Präsentation
- Visualisierung – Möglichkeiten und Techniken
- Präsentieren
- Eigene Ideen verkaufen

Teilnehmerkreis: Führungskräfte, Mitarbeiter

Seminardauer: 1-2 Tage

Teilnehmer: maximal 10

Kurzbeschreibung:

- Bei diesem Seminar geht es insbesondere darum, die eigenen Kompetenzen im Bereich des Präsentierens und Diskutierens weiter auszubauen und zu trainieren. Diese Kompetenzen sind schließlich auch Grundlage für das erfolgreiche „Verkaufen“, welches insbesondere als „seine Person verkaufen“ oder „die eigene Dienstleistung verkaufen“ verstanden wird.

Weitere Informationen auch unter:

www.heinrich-roth.com